

Device as a Service

Mit Apple DaaS
eine neue digitale Ära
entdecken!

Relevanz und Nutzen von Device as a Service mit anschaulichen USE-Cases erklärt.



Inhalt

Was ist DaaS?	
Device as a Service, einfach erklärt	3
Kosten sparen mit dem neuesten Apple Arbeitsplatz im Abo	3
Darum ist DaaS für mein Unternehmen das Richtige	4
Flexibilität und Planbare Kosten	4
Modernes Denken, modernes Arbeiten	4
Neueste Technologien zu attraktiven Konditionen – Nicht nur für die Privatwirtschaft	5
Hohe Fluktuation und Individualität - eine unlösbare Herausforderung?	5
DaaS als flexible und kostensparende Lösung für Grossunternehmen	6
Lage erkennen - Individualität und Flexibilität	6
Herausforderungen angehen - Geräte- und Kostenplanung	6
Lösung geniessen - hohes Sparpotenzial ohne Kompromisse	6
Rechnungsbeispiel - Grossunternehmen	7
Topleistung zu attraktiven Preisen - eine Entweder-oder-Situation für KMUs?	8
Mit Apple Device as a Service ein attraktives Preisleistungsangebot erhalten	9
Lage erkennen - beste Arbeitsplatzbedingungen schaffen	9
Herausforderung angehen - Umsatz, Investition und Service	9
Lösung geniessen - attraktives PreisLeistungsverhältnis	9
Rechnungsbeispiel - Kreativagentur	10
Neue Technologien einsetzen und Budget schonen ist das für Schulen machbar?	11
Mit DaaS den Schülerinnen und Schülern noch viel mehr anbieten	12
Lage erkennen - Einfachheit, Sicherheit und Anpassungsfähigkeit	12
Herausforderung angehen - Investitionen und Risiken senken	12
Lösung geniessen - hohes Sparpotenzial ohne Kompromisse	12
Rechnungsbeispiel - Schule	13
Diese Fragen stellen die meisten Kunden zum Thema DaaS	14
Für wen kommt DaaS in Frage?	14
Kann ich mit DaaS wirklich Geld sparen?	14
Was, wenn wir den Arbeitsplatz vor Ende der Vertragslaufzeit zurückgeben möchten?	14
Gibt es für Schulen und Non-Profit-Organisationen einen Rabatt?	14
Kann ich auch im laufenden Vertrag noch auf die neuesten Geräte umsteigen?	15
Besteht die Option, die Geräte nach Ablauf der Vertragszeit vergünstigt zu kaufen?	15
Ich hätte gerne DaaS für mein Unternehmen - wie gehe ich nun vor?	16

Was ist DaaS?

Device as a Service, einfach erklärt

Kurz gesagt: Bei Device as a Service (DaaS) handelt es sich um die Möglichkeit, Notebooks, Tablets, Mobiltelefone, Pens und weitere Devices von Apple zu attraktiven Preisen zu leasen. Dabei gibt es verschiedene Vertragslaufzeiten über 24, 36 und 48 Monate - die Sie jeweils nach Vertragsablauf einfach verlängern oder kündigen können. Alternativ können Sie auch das Gerät mit dem FPP-Finanzierungsmodell (FPP: Financial Payment Plan) kaufen.

Kosten sparen mit dem neuesten Apple Arbeitsplatz im Abo

- ✓ Immer die neueste Technologie nutzen können
- ✓ Arbeitsplatz zu planbaren Kosten
- ✓ Keine hohen Initialinvestitionen
- ✓ Apple-Ausstattung, die mitwächst
- ✓ Flexibel an die jeweilige Unternehmenssituation anpassbar

Wussten Sie, dass Sie mit DaaS für das neue MacBook Pro weniger zahlen als für Ihren täglichen Espresso? Unternehmen erhalten das neueste MacBook Pro für weniger als CHF 3.- pro Tag!*

* Als Berechnungsgrundlage dient der offizielle Verkaufspreis von Apple Schweiz und die Leasingdauer muss mindestens zwei Jahre betragen.



Darum ist DaaS für mein Unternehmen das Richtige

FLEXIBILITÄT UND PLANBARE KOSTEN

Ob Grossunternehmen oder KMU – mit Apple DaaS erleben Sie als Unternehmen eine ganze Bandbreite an Vorteilen. Beispielsweise profitieren Sie von der neuesten Technologie zu planbaren Kosten. Mit DaaS können Sie schnell auf Veränderungen im Mitarbeiterstab reagieren. Dank verschiedenen Leasingverträgen können Sie entscheiden, wie lange Sie einen Arbeitsplatz brauchen, ob Sie den Arbeitsplatz zurückgeben wollen oder auf die neuesten Geräte umsteigen möchten. Dadurch können Sie hohe Initialinvestitionen vermeiden und erleiden keine Verluste, wenn sich Ihre Teamgrösse verändert, Arbeitsplätze nicht mehr genutzt werden oder neue Bedürfnisse in Sachen Mobiltelefone, Tablets, Laptops oder Softwares entstehen.

MODERNES DENKEN, MODERNES ARBEITEN

In sogenannten Device as a Service Bundles greifen Sie auf alle Apple-Technologien, wie zum Beispiel iPads, Apple Pencils oder iPhones zu. So können Sie Ihre Mitarbeitenden individuell, den Arbeitsbedürfnissen angepasst, ausrüsten und dank flexibler Ausstattung ganz unbesorgt moderne Arbeitsmodelle, wie zum Beispiel Home-Office, umsetzen.

Apple All-in-One Bundles für Ihren Arbeitsplatz

Bundle Name	Inklusive	Preis pro Tag in CHF*	Dauer
All-in-One iPad Pro Bundle	Inklusive iPad Pro 10.5" 64GB, Apple Pencil, Smart Keyboard und Apple Care+.	1.30	24 Monate
All-in-One Apple Workplace Bundle	Inklusive MacBook Pro 13" MBP 2.3GHz 8GB, Apple Care for Mac, USB Adapter, iPad Pro 10.5" 64GB, Apple Pencil, Smart Keyboard und Apple Care+.	3.81	24 Monate

NEUESTE TECHNOLOGIEN ZU ATTRAKTIVEN KONDITIONEN– NICHT NUR FÜR DIE PRIVATWIRTSCHAFT

Bei Apple DaaS profitieren Sie von dem Vorteil, dass Apple in der Bedienung einfach ist und die Hardware weniger anfällig für Viren ist als diejenige anderer Anbieter. Das ist insbesondere auch für Bildungsinstitutionen attraktiv. Zudem bieten sich mit diesem Service auch ganz neue Lernmethoden für Schülerinnen und Schüler an, wie zum Beispiel Lernapps, die als Software-Service dazu angeboten werden.

Hohe Fluktuation und Individualität – eine unlösbare Herausforderung?

Die Versicherung „Meradax“** beschäftigt derzeit 400 Mitarbeitende und in der Hochsaison der Versicherungsbranche zusätzliche 100 Mitarbeitende im Sales. Neben den Mitarbeitenden im Innendienst gibt es auch viele Mitarbeitende, die im Aussendienst tätig sind und die Kunden vor Ort betreuen. In einem internationalen Grossunternehmen ist es Daily Business, dass Mitarbeitende kommen und gehen. Viele machen dort beispielsweise ein Praktikum oder gehen nach ein bis zwei Jahren in ein anderes Unternehmen oder in eine der vielen Tochtergesellschaften im Ausland. Das bedeutet, dass logistisch gesehen einiges geplant werden muss.

Mit Apple DaaS können Sie schneller auf Änderungen in der Personalstruktur reagieren!



** Bei den beschriebenen Szenarien handelt es sich um Fallbeispiele, die wir auf die Bedürfnisse unserer unterschiedlichen Kundengruppen abgestimmt und kalkuliert haben. Sie dienen dem besseren Praxis-Verständnis und stellen gleichzeitig eine kalkulatorische Orientierung dar.

DaaS als flexible und kostensparende Lösung für Grossunternehmen

LAGE ERKENNEN – INDIVIDUALITÄT UND FLEXIBILITÄT

Für jeden Mitarbeitenden braucht es ein Notebook und ein Mobiltelefon. Für den Aussendienst und Sales sowie die Kommunikationsabteilung zusätzlich noch ein iPad pro Person.

Die beste Lösung für die Firma sind daher die sogenannten DaaS All-in-One Bundles, die sowohl ein MacBook, ein iPad und ein iPhone enthalten. Zusätzlich können Support, Wartung und weitere Dienstleistungen via Apple DaaS bezogen werden.

HERAUSFORDERUNGEN ANGEHEN – GERÄTE- UND KOSTENPLANUNG

Die hohe Fluktuation bei den Mitarbeitenden machte es schwierig, richtig zu budgetieren, weshalb es sich anbot, pro Bundle einen 24-Monate-Leasing-Vertrag aufzusetzen. Ein zusätzlicher Bonus für „Meradax“ war, dass die Mitarbeitenden mit diesen kurzen Laufzeiten immer wieder mit neuester Technologie und Softwares ausgestattet werden können, was gerade im Bereich Mobiltelefone und Tablets besonders gut ankam.

LÖSUNG GENIESSEN – HOHES SPARPOTENZIAL OHNE KOMPROMISSE

Dank des Leasingvertrags kann „Meradax“ nun genau berechnen, wie viel Budget Sie zu investieren haben, und abgestossene Geräte machen keinen Verlust mehr. Wenn keine neuen Mitarbeitenden hinzukommen, die die Arbeitsplätze benutzen, können diese nach zwei Jahren zurückgegeben werden.

Mit den Bundles kamen zudem noch attraktive Rabatt-Kombos dazu. Das jährliche Sparpotenzial bietet Möglichkeiten, das Budget neu zu investieren.

RECHNUNGSBEISPIEL – GROSSUNTERNEHMEN



Topleistung zu attraktiven Preisen – eine Entweder-oder-Situation für KMUs?

„Wipf&Joss“** ist eine Creative-Agentur mit 15 Angestellten. Die Agentur hat hohe Anforderungen an ihre IT-Infrastruktur. Ihre Arbeitsplätze müssen stets auf dem neuesten Stand, überall einsetzbar und als eher kleines Unternehmen auch noch bezahlbar sein. Das setzt beispielsweise auch faire Bedingungen bei Support und Service voraus. Zudem möchten die Agentur ihren Mitarbeitenden mit Home-Office eine optimale Work-Life-Balance ermöglichen.

Mit Apple DaaS haben Sie mehr Mittel für kurzfristige Investitionen zur Verfügung und profitieren von einem attraktiven PreisLeistungsverhältnis.



Mit Apple Device as a Service ein attraktives Preisleistungsangebot erhalten

LAGE ERKENNEN – BESTE ARBEITSPLATZBEDINGUNGEN SCHAFFEN

Für die Agentur gibt es einiges zu beachten. Obwohl die Anzahl der Mitarbeitenden beständig bleibt, wechselten die Bedürfnisse in den letzten Jahren hingegen stark. Das Bedürfnis nach einer guten Work-Life-Balance wird immer grösser, auf Leistung und hohe technologische Standards will dennoch nicht verzichtet werden. Zudem möchte man mit Apple die Botschaft „Kreativität und Design“ auch nach aussen tragen. Mit dem MacBook Pro hat das Team das ideale Arbeitsgerät für die Firma gefunden. Dank des Leasing-Services können die Mitarbeitenden alle zwei Jahre auf die neuesten Arbeitsplätze umsteigen. Dadurch bleibt die Leistungskapazität der Geräte kontinuierlich erhalten. Und wenn doch einmal ein Problem auftaucht, kann mit dem Support-Service direkt eine Lösung gefunden werden.

HERAUSFORDERUNG ANGEHEN – UMSATZ, INVESTITION UND SERVICE

Für ein kleines Unternehmen kann die Investition in die neuesten Apple-Geräte alle zwei Jahre schwierig werden. Die fehlende interne IT-Abteilung stellt zudem eine zusätzliche finanzielle Herausforderung dar. Mit einem Zwei-Jahres-Vertrag, in Raten bezahlt und mit der Möglichkeit, Wartung und Support als Dienstleistung zu beziehen, kann das Team diese Herausforderungen ideal meistern. Dadurch wird ein Sparpotenzial für die Agentur geschaffen, und die Mitarbeitenden können zeitgleich immer mit den neuesten Arbeitsplätze arbeiten.

LÖSUNG GENIESSEN – ATTRAKTIVES PREISLEISTUNGS-VERHÄLTNIS

Dank der individuellen Leasingverträge kann Wipf&Joss ihre Ausrüstung in attraktiven Raten zahlen. Die Agentur musste keine Initialinvestition tätigen, und sie kann ihr Budget nun Monat für Monat gezielt planen und einsetzen. Zudem kann sie in Zukunft auch schnell auf Wachstum innerhalb der Firma reagieren, ohne hohe Initialkosten aufwenden zu müssen.

RECHNUNGSBEISPIEL – KREATIVAGENTUR

+/- 15
Mitarbeitende

10
MacBooks Pros

5
All-in-One Apple Workplace Bundles

= 14'978.15

Ersparnis in CHF**

24-Monate-Leasing: attraktive Raten

Neue Technologien einsetzen und Budget schonen – ist das für Schulen machbar?

Digitalisierung gehört neu zum Lehrplan 21. Daran muss sich jede Schulgemeinde und Bildungsinstitution halten, so auch die „Oberstufe Wiesenholz“*. Mit ca. 240 Schülerinnen und Schülern sowie 24 Lehrerinnen und Lehrern gehört diese zu den mittelgrossen Oberstufen. Eine gute IT-Infrastruktur ist da unerlässlich. Apple hat in vielen Bildungsinstitutionen Tradition. Nicht zuletzt schätzen die Schülerinnen und Schüler sowie die Lehrerinnen und Lehrer die einfache Bedienung der Geräte und die Sicherheit, wenn es um die Themen Viren und Trojaner geht. Dennoch schlägt sich die Oberstufe Wiesenholz mit eher älteren Arbeitsplätzen herum, und von Notebooks oder iPads können sie nur träumen. Für die Oberstufe ist die Anschaffung neuer Arbeitsplätze eine Frage des Budgets, insbesondere wenn es darum geht, neue Projekte zu lancieren. Was, wenn die Investition nur einmal gebraucht wird und nachher verstaubt?

Mit Apple DaaS können Sie Fehlinvestitionen und hohen Risiken vorbeugen, weil Sie anpassungsfähig bleiben. So können Sie entspannt sich ändernden Bedingungen entgegenblicken!



Mit DaaS den Schülerinnen und Schülern noch viel mehr anbieten

LAGE ERKENNEN – EINFACHHEIT, SICHERHEIT UND ANPASSUNGSFÄHIGKEIT

Die technische bzw. digitale Ausrüstung an Schulen muss vor allem drei Aspekte abdecken:

- 1) Sie muss einfach zu bedienen sein.
- 2) Die Sicherheit bezüglich Kinder- und Jugendschutz, Datenschutz und auch Schutz vor Viren und Trojanern muss gegeben sein.
- 3) Sie muss vor allem anpassungsfähig sein, denn mit jeder neuen Klasse oder Lehrperson können sich die Bedürfnisse ändern.

Gerade deshalb ist DaaS die ideale Lösung für Bildungsinstitutionen. Dank der Leasingverträge kann zudem alle 24 Monate aufs Neue über Einsatz und Anzahl der Arbeitsplätze bestimmt werden.

HERAUSFORDERUNG ANGEHEN – INVESTITIONEN UND RISIKEN SENKEN

Für die Oberstufe Wiesenholz stellte sich wiederholt die Frage: Wie können wir unser technologisches Angebot finanzieren, ohne bei der Qualität und Anzahl Kompromisse zu machen? Klassenstärken variieren, manchmal finden Projektwochen statt und dann wieder nicht. Diese und ähnliche Szenarien machen es für die Oberstufe schwer, den Budgetposten richtig zu definieren. Das Risiko ist stets gross, zu viel oder zu wenig zu berechnen. Mit DaaS können die perfekten Leasingverträge geschlossen und die Raten-Zahlungen so angepasst werden, dass für die Schule ein minimales finanzielles Risiko besteht.

LÖSUNG GENIESSEN – HOHES SPARPOTENZIAL OHNE KOMPROMISSE

Für die Oberstufe Wiesenholz ist DaaS eine perfekte Lösung zu einem attraktiven Preis. Einerseits, weil alle zwei Jahre neu überlegt werden kann, welche Art von Arbeitsplätzen die Schülerinnen und Schüler brauchen und welche zurückgegeben werden können, andererseits, weil die Lehrpersonen sich an den neuesten Technologien orientieren und ihre Schülerinnen und Schüler bestens im digitalen Umgang schulen können. Zudem kann der digitale Unterricht dank neuer Lerntechnologien, wie konfigurierbare Lernapps, interaktiv und spannend gestaltet werden. Die Verwendung von iPads als Lernmittel ermöglicht den Lehrpersonen von Wiesenholz ab sofort neue Möglichkeiten. Findet ein Lehrer- oder Projektwechsel statt, kann die Schule am Ende des Vertrages alles, was nicht gebraucht wird, einfach zurückgeben.

RECHNUNGSBEISPIEL – SCHULE



Diese Fragen stellen die meisten Kunden zum Thema DaaS

FÜR WEN KOMMT DAAS IN FRAGE?

Für all diejenigen:

- die modern denken,
- die sich nicht über Jahre hinweg an denselben Arbeitsplatz binden wollen,
- die Apple als Produkt schätzen,
- und für all diejenigen, die ihr Budget planen und zu attraktiven Preisen die beste Leistung wollen.

KANN ICH MIT DAAS WIRKLICH GELD SPAREN?

Ja. Ab einer gewissen Nutzungsdauer werden Kosten eingespart. Bei zwei Jahren sprechen wir von bis zu 30 % Einsparung gegenüber den üblichen Kosten bei einem Kauf.

WAS, WENN WIR DEN ARBEITSPLATZ VOR ENDE DER VERTRAGSLAUFZEIT ZURÜCKGEBEN MÖCHTEN?

Grundsätzlich sind die DaaS-Leasingverträge unkündbar. Wenn Sie jedoch vor Ende der Laufzeit einzelne Geräte zurückgeben oder den gesamten Vertrag auflösen möchten, ist dies wie folgt möglich:

- Aus GwG-Gründen müssen Sie uns in einem Zwei-Zeiler die wirtschaftliche Notwendigkeit beschreiben, um den Vertrag auflösen zu können.
- Die Kosten, die bei einer vorzeitigen Beendigung anfallen, wären: Summe der offenen Raten abzüglich der Vermarktungserlöse.
- Diese Kosten lassen sich in einen Folgevertrag einkalkulieren, sofern die Summe des neu zu schliessenden Vertrages weniger als 120 % des Betrages vom Listenverkaufspreis von Apple beträgt.
- Sollte kein Folgevertrag zustande kommen, erhalten Sie eine Schlussrechnung.

GIBT ES FÜR SCHULEN UND NON-PROFIT-ORGANISATIONEN EINEN RABATT?

ASE-EDU-Partner (ausgewählte Apple-Schulpartner) können einen Discount einfordern. Ansonsten ändert sich bei der Finanzierung nichts.

KANN ICH AUCH IM LAUFENDEN VERTRAG NOCH AUF DIE NEUESTEN GERÄTE UMSTEIGEN?

Ja, das ist mit dem „Swap-Leasing“ möglich. Dafür werden folgende Zusatzvereinbarungen abgeschlossen:

- Die Berechnung für einen Umtausch ist: Summe der offenen Raten des einzelnen Gerätes abzüglich dessen Vermarktungserlöse.
- Das neu zu beschaffende Gerät wird dann über einen neuen Vertrag mit neuer Laufzeit geregelt.
- Der Leasingvertragswert sollte nicht höher als 120 % des Betrages des Listenverkaufspreises von Apple sein.

BESTEHT DIE OPTION, DIE GERÄTE NACH ABLAUF DER VERTRAGSZEIT VERGÜNSTIGT ZU KAUFEN?

Mit dem Financial Payment Plan erhalten Sie die modernsten Apple-Geräte und erwerben diese mittels Ratenzahlung. Die Raten sind immer gleichbleibend und somit planbar.

Nach dem Ende der Vertragslaufzeit begleichen Sie den ratenabhängigen Restbetrag des Geräts und behalten Ihr Apple-Gerät. Das FPP-Modell ermöglicht also den Kauf von Apple-Produkten, ohne eine einmalige Grossinvestition tätigen zu müssen.



Ich hätte gerne DaaS für mein Unternehmen – wie gehe ich nun vor?

